

アネスト岩田の事業 事業概況 コーティング事業



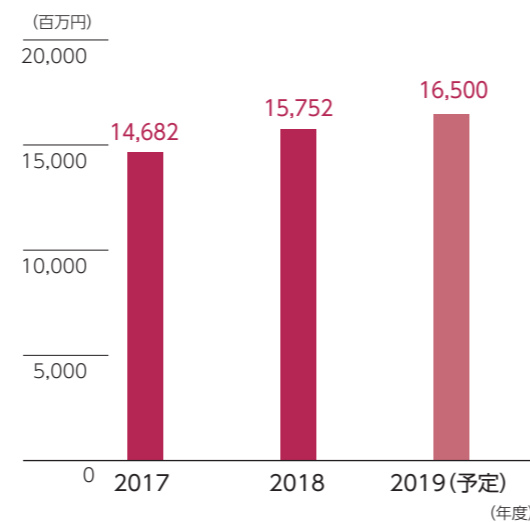
コーティング
ソリューションセンター

当事業は、世界中のお客さまに満足していただける、最適な塗膜作成技術を有する世界トップクラスのコーティングメーカーになることを目指します。塗装機器というハードに留まらず、塗装・塗布方法や塗装・塗布技術などのソフトの提供とともに「高効率、作業環境改善、地球環境保全」をさらに追求します。

次期に向けての見通しは、さらなる市場適合の新製品を上市し、世界市場での売上拡大を見込みます。

また、日本・アジア・北米エリアでの工業塗装市場における塗装設備の受注拡大を目指します。

コーティング事業 売上高

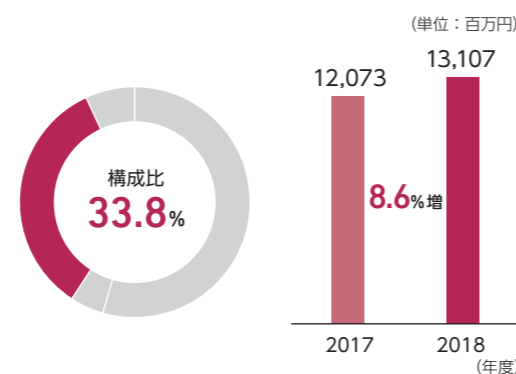


塗装機器製品 スプレーガン・静電塗装機・塗料供給装置・液圧機器

塗装機器製品では、自動車補修塗料メーカー各社さまとのコラボレーションを継続し、特定塗料に対する認証取得活動や各種プロモーション活動に注力したヨーロッパや地域に見合ったモデルの投入により当社ブランドを真に認識いただくことを目指した中国などで販売が伸びました。また、日本をはじめ、工業塗装市場で十分な活動ができていなかった世界各国においてターゲットの選定や、各地域に見合った施策を立案し、一部の活動を開始しました。塗装機器製品に含まれ、塗料以外の液体を扱う液圧機器製品では、世界各国において、主に製パン・製菓市場向けの食液塗布専用のスプレーガン、液体供給機器などの拡販活動を継続し販売を伸ばしています。

塗装機器製品全体では売上高13,107百万円となり、前期比8.6%の増加となりました。

売上高 13,107百万円

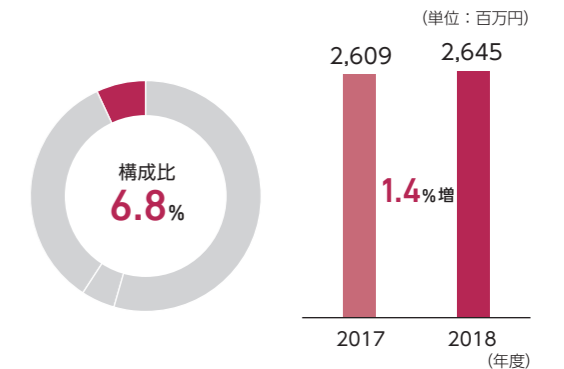


塗装設備製品 自動塗装装置・塗装プラント・塗装ロボット・環境装置・塗装ブース

塗装設備製品では、設備更新のはざまにあり大きな伸長とならなかった日本市場に対して、北米・中国の自動車部品製造やインドの木工品製造といった海外市場への塗装設備納入により伸長しました。また日本では、塗装設備導入をご検討のお客さまに対する導入効果測定や、市場ごとにアプリケーションの提案を可能としたコーティングソリューションセンターを設立し、次期活動へ向けた準備が完了いたしました。

塗装設備製品全体では売上高2,645百万円となり、前期比1.4%の増加となりました。

売上高 2,645百万円



2019年3月期トピックス

- **ヨーロッパ・日本を主とした自動車補修塗料メーカー各社とのコラボレーション**
・カラークリア専用スプレーガンの開発と販売など
- **新商品開発**
・メンテナンス性をさらに高めた塗装ブースの開発と市場投入
・ロボット搭載用マニホールド仕様の自動スプレーガン開発
- **圧縮空気を使用せず、高帯電な霧化粒子により100%の塗着を実現するEAコーティング技術**
・日本での展示会出展などを通じて、次世代のビジネスモデルを模索
- **試し塗りを可能としたコーティングソリューションセンターの開設**
・市場ごとに使用する機器をアプリケーションとして提案、設備導入を考えるユーザーさまと塗装方法からともに検討します



自動車補修塗料
(カラークリア)専用
ハンドスプレーガン



ロボット搭載専用
マニホールド仕様
自動スプレーガン



コーティングソリューションセンター



メンテナンス性をさらに高めた
湿式塗装ブース